



Lic. Alejandra Cohen

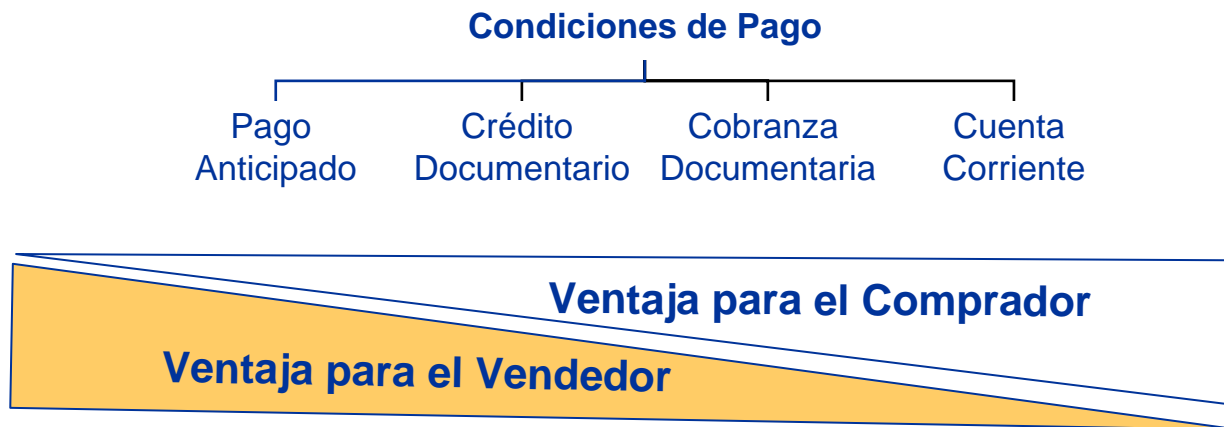


Financiamiento al Comercio Internacional



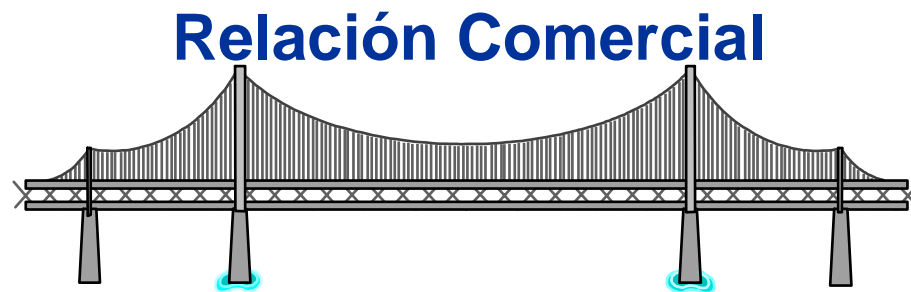
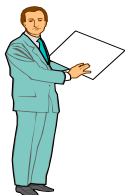
- **Desconocimiento entre comprador y vendedor**
- **Distancia entre los mercados**
- **Riesgo del negocio**
- **Garantía que brindan cada una de las partes involucradas**

Condiciones de Pago de una Compra – Venta Internacional





Importador



Exportador



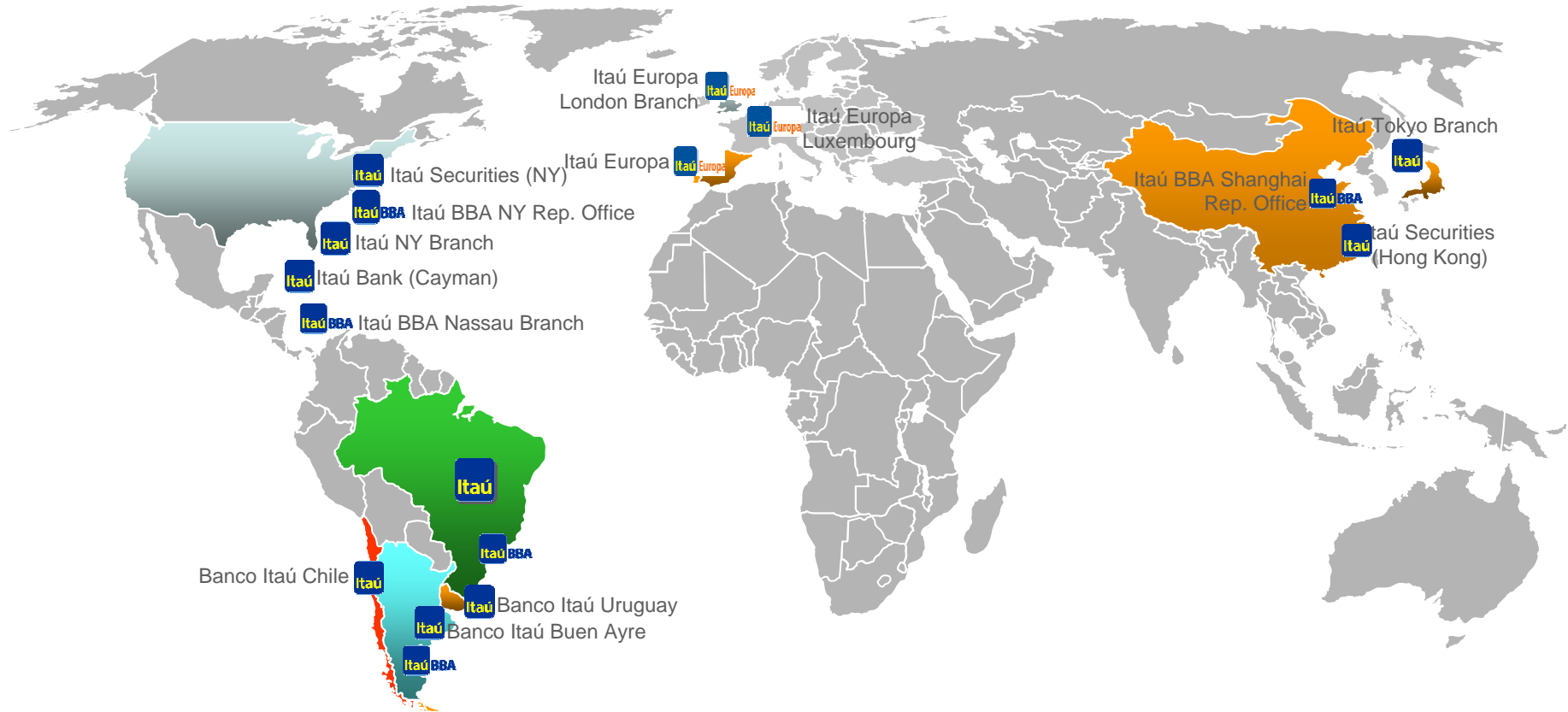
Banco del importador



Banco del exportador

Administram el instrumento de pago para la concreción de la operación

Un banco corresponsal puede ser aquel con el que sólo intercambiamos firmas y/o claves o puede ser aquel con quien nuestro banco tiene cuentas abiertas, o ya en un nivel de mayor relación, puede ser un proveedor/receptor de líneas de crédito con quien realizamos e intercambiamos negocios crediticios internacionales.



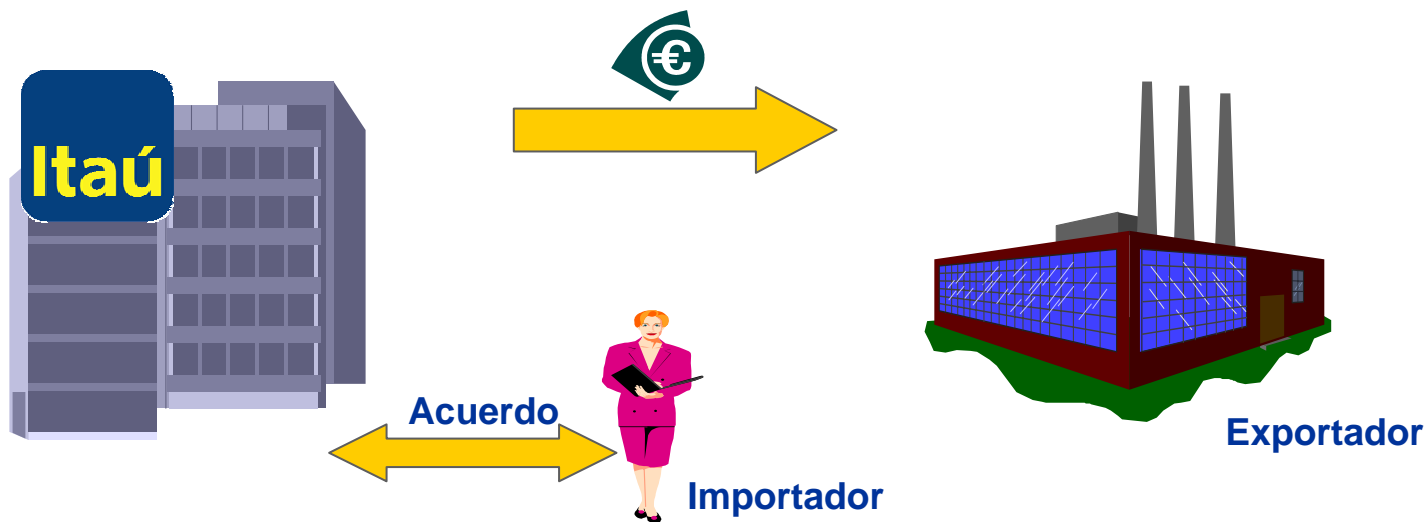
La sólida posición que Itau ocupa en el sector financiero es resultado de 60 años de experiencia y con 28 años en el país, en la prestación de servicios bancarios de calidad.

- Patrimonio neto: US\$ 11 mil millones
- Total de Activos: US\$ 98,2 mil millones
- Operaciones de Crédito y garantías: US\$ 39,4 mil millones
- Más de 15 millones de clientes con cuentas corrientes
- Más de 3 mil centros de atención
- Más de 23 mil centro de atención
- Más de 59.900 empleados
- Primer lugar en el ranking de las marcas más reconocidas de Brasil
- El banco más Ético de la América Latina (Publicación Financiera **LatinFinance**)

QUE PODEMOS OFRECER A NUESTROS CLIENTES
PARA BRINDAR EL **SOPORTE** NECESARIO PARA
HACER **EFICIENTE** SU FINANCIAMIENTO EN LA
OPERATORIA DE COMEX.

Préstamo otorgado por un Banco a un importador para financiar una Carta de Crédito o una Cobranza Documentaria.

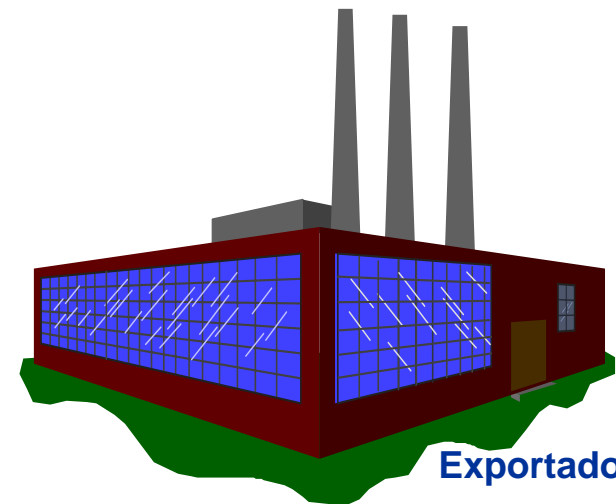
- Es utilizada para financiar compras en el exterior. (COM.A 4484)
- Se brinda al cliente la posibilidad de pagar a la vista (contado) reemplazando la financiación de su proveedor del exterior por la del Banco o bien extendiendo el Financiamiento otorgado por el proveedor.



Beneficios para el importador

- El cliente paga a la vista teniendo la posibilidad de obtener mejores precios de compra.
- Siendo su Banco quien le brindará la financiación, puede arbitrar la tasa con la ofrecida por el exportador.
- El cliente tiene la oportunidad de pagar las mercaderías Importadas una vez vendidas en el mercado local.

- **Préstamo Comercial** que el Banco le otorga al exportador para financiar el proceso de producción orientado a futuras ventas al exterior. (COM.: A 4415 / A 4443 / A 4672)
- Nuestro cliente, el exportador, necesita dicho préstamo para producir y preparar su embarque.



Exportador

Beneficios para el exportador:

- Préstamo que un Banco le otorga al exportador para financiar su capital de trabajo orientado a futuras ventas al exterior.
- Nuestro cliente, el exportador, necesita dicho capital de trabajo para producir y preparar su embarque.
- El exportador cuenta con los recursos necesarios para iniciar la producción de bienes que serán destinados al mercado externo con anterioridad a realizarla.
- Mejora su liquidez
- Posibilita al exportador la apertura de nuevos mercados
- Permite incrementar las exportaciones ya que no se ve afectado por las demoras de una venta al exterior

El Exportador realiza una venta al exterior por la cual recibirá un pago a plazo, que está documentado a través de algún *instrumento bancario*, y necesita hacerse de los fondos antes del vencimiento; por lo que el banco realiza el descuento del *mismo*.



El instrumento bancario a descontar puede ser .:

- **Carta de Crédito** emitida por un Banco calificado por Itaú (**sin recurso**)
- **Cobranza Documentaria con letras avaladas** por Bancos calificados por Itaú (**sin recurso**)
- Si el Banco del exterior no está debidamente calificado por Grupo Itaú, el descuento se efectuará **con recurso** sobre la línea crediticia del Exportador.

Beneficios para el exportador

- El exportador mejora su situación de liquidez.
- Otorga financiamiento al exterior
- Imagen Comercial
- Ganar posicionamiento en nuevos mercados
- No afecta su línea de crédito
- Traslada la tasa de descuento al importador

**Herramienta eficiente destinada a brindar
servicio + financiación
para la compra de bienes de capital en el
Exterior.**

El cliente financia por Intermedio del Bien tomado en Leasing:

- El precio del Producto (Ex work, FOB, C&F, CIF, etc.)
- Los Derechos de Importación
- El Flete, Seguro de Transporte, Seguro del Producto (si no estuviera contemplado en el Incoterm).
- Gastos Aduaneros (Estadías, handling, carga descarga consolidación de cargas de containers).
- Honorarios de Despachante.
- Fletes Internos
- El IVA
- Retención de Ganancias
- Retención de IVA
- Retención de Ingresos Brutos.

MUCHAS GRACIAS