

# Soluciones Para Riesgos Financieros

## Productos de Tesorería

Buenos Aires, 3 de Mayo de 2007

# Evolución del Negocio

2

## Pasado

## Situación actual

### Coyuntura

- ✓ Convertibilidad
- ✓ Bajas tasas de inflación
- ✓ Oferta de tasas fijas a largo plazo

- ✓ Libre flotación moneda
- ✓ Altas tasas de Inflación
- ✓ Tasas Fijas hasta 5 años, luego tasas variables

### Variables Críticas de Empresas

- ✓ Deuda con el menor costo posible
- ✓ El dólar y la inflación no afectaban a los balances

- ✓ Volatilidad de Tasas Vs
- ✓ Volatilidad Tipo de Cambio
- ✓ Inflación

### Foco de los Bancos

- ✓ Deuda a Tasa Fija
- ✓ Productos con el menor costo de mercado

- ✓ Deuda tasas combinadas
- ✓ Productos de Cobertura de Tasa de interés, Tipo de Cambio e Inflación

# Minimizando la Incertidumbre

## ¿Qué causa incertidumbre en los negocios?

Toda empresa enfrenta dos tipos de riesgos

- Riesgo Empresarial, inherente al propio negocio
  - Riesgo Financiero, generado por variables no controlables
- 
- Las variables que generan incertidumbre financiera en la coyuntura actual son:
    - Tipo de Cambio
    - Tasa de Interés
    - Precio de las Materias Primas
    - Inflación
  - Que debemos hacer con ellas?
    - Minimizar el posible impacto negativo

# Como cubrirse de los Riesgos Financieros

## Cobertura de Tipo de Cambio

- Dólares & Euros a Término

## Cobertura de Tasas

- Cobertura de Tasas Variables
- Cobertura de Inflación - CER

## Productos Especiales

- CI en Pesos
- Préstamo Equivalente en Dólares

## Cobertura de Monedas

### Importador

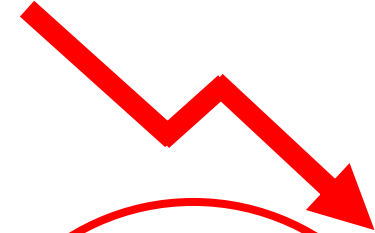
**RIESGO: SUBA DE LA MONEDA  
EXTRANJERA (dólar / euro)**



**OBJETIVO:  
ASEGURAR EL  
PRECIO A  
PAGAR POR SU  
MERCADERIA**

### Exportador

**RIESGO: BAJA DE LA MONEDA  
EXTRANJERA (dólar / euro)**



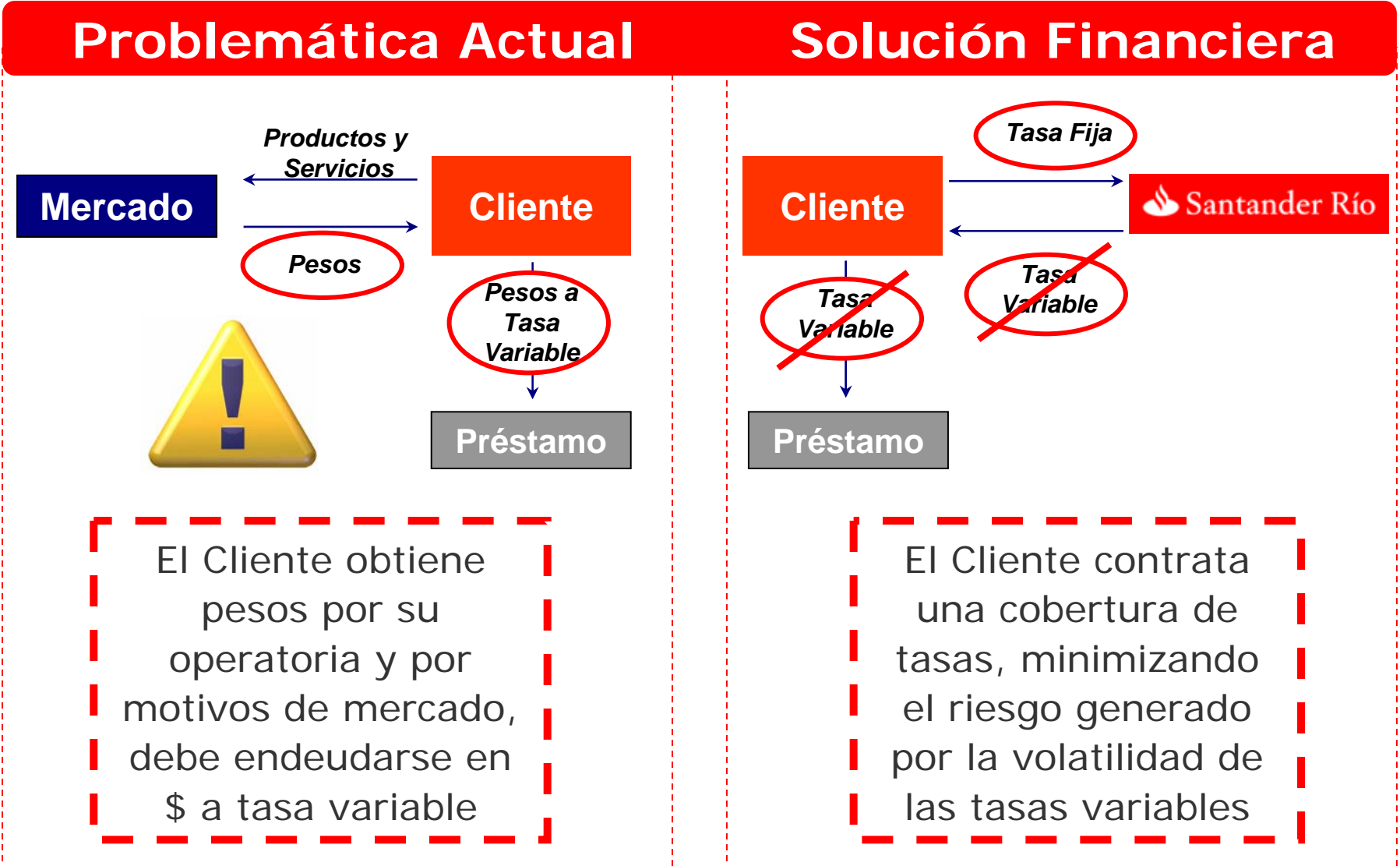
**OBJETIVO:  
ASEGURAR EL  
VALOR DE SUS  
INGRESOS POR  
VENTAS**

¿QUE NOS BRINDA?

**Previsibilidad**

**Disminución de  
riesgos**

# Cobertura de Tasas de Interés

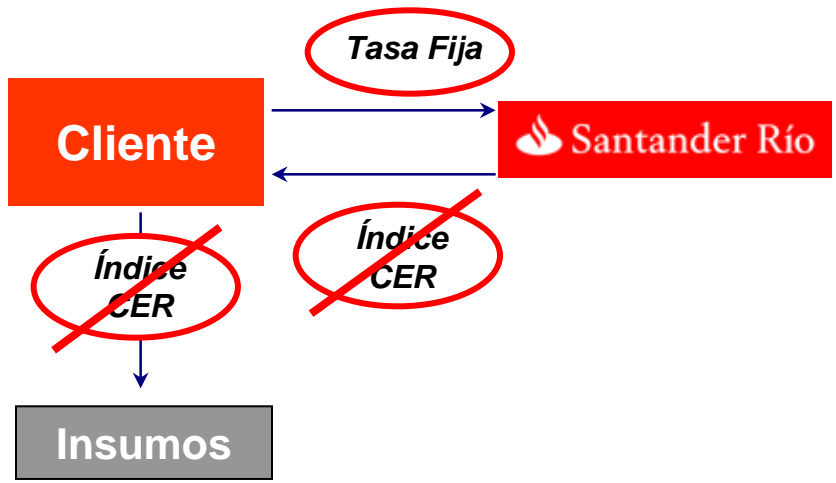


# Cobertura de Inflación

## Problemática Actual Solución Financiera



El Desarrollador Inmobiliario obtiene pesos/Dólares por preventa que destinará a la compra de insumos que ajustan por ICC



El Cliente contrata una cobertura de Inflación, cubriendo de esta forma los incrementos de precios en el costo de sus insumos

# Carta de Importación con Cobertura a Pesos

## Problemática Actual Solución Financiera



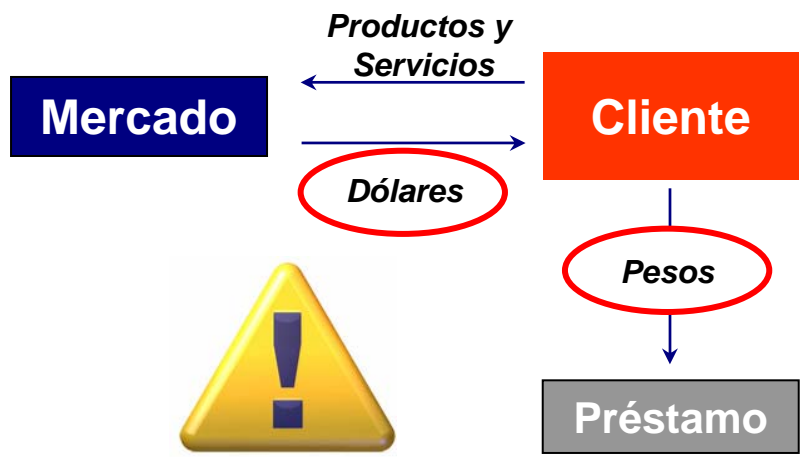
Los importadores poseen ingresos en pesos por venta de su producción y compromisos en dólares por sus compras



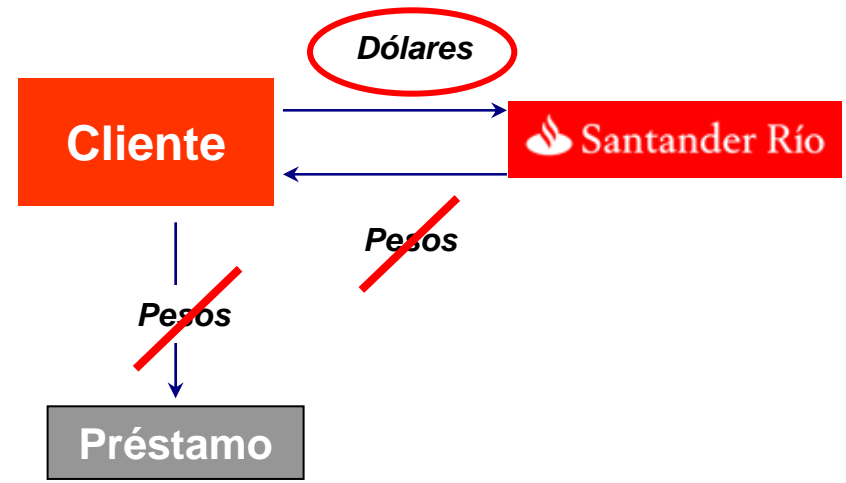
El Cliente contrata una CDI con Cobertura a Pesos y de esta forma calza la moneda de sus ingresos con la de sus compromisos

# Préstamo Equivalente en Dólares

## Problemática Actual      Solución Financiera



El Cliente obtiene dólares por su operatoria y por motivos regulatorios y de oferta, debe endeudarse en \$



El Cliente contrata un Préstamo Equivalente en Dólares, calzando las monedas y minimizando riesgos

## Conclusiones

- ▶ Es posible dar mayor certidumbre a los resultados de las compañías
- ▶ Contamos con productos sencillos para lograrlo
- ▶ Hoy están al alcance de todos nuestros clientes



**Encontrando juntos  
Soluciones Financieras**

## Contactos

### Ventas y Distribucion

Santiago Buratovich 4341-1184

[sburatovich@santanderrio.com.ar](mailto:sburatovich@santanderrio.com.ar)

### Distribución Red

Jorge Senderovsky 4341-1250

[jsenderovsky@santanderrio.com.ar](mailto:jsenderovsky@santanderrio.com.ar)

Valeria Caprioli 4341-1000

[vacaprioli@santanderrio.com.ar](mailto:vacaprioli@santanderrio.com.ar)

Facundo Pías 4341-1000

[fpias@santanderrio.com.ar](mailto:fpias@santanderrio.com.ar)

Daniela Bengardini 4341-1000

[dbengardini@santanderrio.com.ar](mailto:dbengardini@santanderrio.com.ar)

Int. 5445/5577/5041

### Productos Tesorería

Juan Pablo Sucic 4341-1087

[jsucic@santanderrio.com.ar](mailto:jsucic@santanderrio.com.ar)